

ОТБОР В КОМАНДУ «АЛЬЯНС ОРЛОВ»

Собственный бизнес – это путь осознанной жизни.

Осознание – это видение.

Бизнесмен видит больше, чем обыватель.

Он уже видит свою цель, к которой стремится.

Он понимает, что путь к этой цели – это не прямая дорога, по которой можно просто прокатиться...

Путь к цели – это полоса препятствий и преодоление этих препятствий требует наличия определенных навыков.

Какие-то навыки у Вас уже есть, а какие-то придется еще нарабатывать по пути.

Для успешного прохождения этого пути от точки «А» (нынешнее положение дел) до точки «Б» (то, к чему мы стремимся), необходимо ответить себе на несколько вопросов:

ОСОЗНАНИЕ ТОЧКИ «Б».

- Какой у Вас проект? Не тот проект, в который Вы вложили деньги – Каков Ваш личный, жизненный проект?

Необходимо понять для себя – какова Ваша цель, Ваша мечта, Ваша причина? Имеет ли эта цель конкретность, измеримость, определенность во времени, насколько она важна, сохраняет ли она актуальность до сих пор и что будет, если эта цель не будет достигнута? Ответив на последний вопрос, Вы увидите степень своей самомотивации. Видите ли Вы способы осуществления своих целей, реальны ли они или иллюзорны?

МЫШЛЕНИЕ И СИСТЕМА УБЕЖДЕНИЙ.

Для реальных изменений в жизни необходимо быть честным с самим собой...

- Какой тип мышления наработан Вами сейчас? и Какой бы Вы хотели наработать?

По отношению к бизнесу есть 5 основных типов мышления:

1. **Потребительское мышление** (наемный работник) – решение за Вас принимает кто-то другой. Он решает – сколько Вам работать и сколько зарабатывать, с кем работать в коллективе и когда отдыхать...
2. **Мышление предпринимателя** (имеет собственное дело) – сам управляет делами, сам принимает решения. Постоянная личная трудозанятость, где остановка в действиях равна прерыванию денежного потока.
3. **Владелец бизнеса** (владеет собственным бизнесом) – нанимает управленцев, которые руководят его бизнесом. Он владеет активами, создает денежные потоки через командный и финансовый рычаги.
4. **Инвестор** (имеет финансовые активы) – либо сам выбирает каналы для инвестирования, либо доверяют профессионалам управлять своим инвестиционным капиталом. Обладает финансовой грамотностью.
5. **Халявщики** - те, которые надеются на чудо, на везение, на других, и желают получать жизненные блага без равноценной отдачи со своей стороны.

НАЛИЧИЕ НАВЫКОВ. – *Все ли навыки Вами уже наработаны?*

- **Навык поиска** партнеров + **навык приглашения** на информационные встречи.
- **Навык проведения презентаций** и **отбора** партнеров в команду.
Навык проведения собеседований.
- **Навык запуска** партнера.
Навык совместного прохождения с партнером его первых шагов.
- **Навык наставничества**
Навык обучения (занятия в тематических чатах), навык проведения мастер-классов (показ личным примером), навык помощи и сопровождения с получением обратной связи (через тренинги совместные действия в специализированных чатах),
- **Навык организации бизнеса**
Навык создания чатов для наставников. Навык ежедневного управления эффективной работой всей команды через курирование. Организация обучающего и рабочего процессов, а также получение и систематизация ежедневной отчетности.
- **Навык делегирования**
Навык подготовки руководителей для управления Вашим бизнесом.
Навык делегирования своего бизнеса самостоятельным профессионалам, для его дальнейшего развития, уже без Вашего активного участия. Это этап **ВЛАДЕНИЯ БИЗНЕСОМ** – наличие **АКТИВОВ** – создание **ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ**.

Если цель осознана, если осознана точка «Б», если осознан **ЛИЧНЫЙ ЖИЗНЕННЫЙ ПРОЕКТ**, то необходимо его осуществить, помогая другим осуществить свои **ЖИЗНЕННЫЕ ПРОЕКТЫ**. Для этого необходимо преодолеть все препятствия, которые будут встречаться на этом пути. Пройти эту полосу препятствий до конца легче не в одиночку, а вместе с командой, которая поможет справиться с любыми трудностями.

Касса взаимопомощи это **Краудфандинг** – это народное финансирование проектов.

1. Определите свой **ЖИЗНЕННЫЙ ПРОЕКТ**.
2. Приобретая тарифы и уровни, Вы помогаете вышестоящим своим наставникам приблизиться к реализации их жизненных проектов. Нижестоящим партнерам Вы передаете знания от наставников.
3. Помогайте окружающим Вас людям осознать свой собственный жизненный проект и собрать на него средства. Умножайте Ваши действия (проводите собеседования, делитесь информацией, делайте рекомендации, предлагайте сотрудничество)
4. Помогая «верхним» и «нижним» партнерам собрать средства для осуществления своих проектов, Вы получаете финансы для реализации Ваших целей.

**В нашей команде Вы ещё конкретнее осознаете свою точку «Б»,
наработаете необходимые для успеха мышление и навыки.**

Помогая другим, Вы создадите для себя множественные денежные потоки.

П Р И С О Е Д И Н Я Й Т Е С Ь !

Свяжитесь с нашим партнером, который дал Вам эту информацию.